

PLAN DE NEGOCIOS PARA LA PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE JOYAS EN FILIGRANA EN BOGOTÁ

WILMER MARTINEZ MEJIA

CORPORACIÓN UNIVERSITARIA MINUTO DE DIOS FACULTAD DE CIENCIA EMPRESARIALES PROGRAMA DE ADMINISTRACIÓN BOGOTÀ D.C 2009



PLAN DE NEGOCIOS PARA LA PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE JOYAS EN FILIGRANA EN BOGOTÁ

WILMER MARTINEZ MEJÍA

TRABAJO DE GRADO PARA OPTAR EL TÍTULO DE ADMINISTRADOR DE EMPRESAS

ASESOR PROYECTO DE GRADO: DR: JESÙS FARFÀN CASAGUA ADMINISTRADOR PÚBLICO

CORPORACIÒN UNIVERSITARIA MINUTO DE DIOS FACULTAD DE CIENCIA EMPRESARIALES PROGRAMA DE ADMINISTRACIÒN BOGOTÀ D.C 2009

Nota de aceptació
-
Presidente del Jurado
Jurado
Jurauo
Jurado

DEDICATORIA

A todas las personas que han confiado en mí, en especial para:

Dios, mi fortaleza, amor y bendición.

Mis padres, mi ayuda y comprensión:

Flor Maria: dedicación, confianza, paciencia y amor.

Luís Rafael: ejemplo de superación, honestidad y dignidad.

A mi hijo Gustavo: sueños y esperanzas; Dulzura, ternura, tranquilidad y paz......

Mi Esposa:

Yudith: comprensión, amor, apoyo y aliento.

A mis hermanos: energía, ingenio e impulso.

Dios: fortaleza en todo momento y su Espíritu Santo la mejor guía.

AGRADECIMIENTOS

¡CONCIENCIA TRANQUILA, DESIGNIO PREMEDITADO, VOLUNTAD FIRME: HE AQUÍ LAS CONDICIONES PARA LLEVAR A CABO LAS

EMPRESAS!

Doctor Jefferson Arias Gómez, Administrador de Empresas, Decano de la

Facultad de Ciencias Empresariales.

Doctor Nabor Erazo Dávila, por su enseñanza en la construcción de la

evaluación financiera de este proyecto.

Quiero expresar mis más sinceros agradecimientos, por su colaboración y

dedicación al Doctor JESÚS FARFÁN CASAGUA, Administrador Público, por

su enseñanza, seguimiento y asesoría en la construcción de este trabajo de

grado que he realizado, por sus contribuciones en el desarrollo de este plan de

negocio y por sus sugerencias y comentarios.

A todo el equipo de docentes que contribuyeron con mi formación académica.

Y en especial a la UNIVERSIDAD MINUTO DE DIOS, por ser templo de

aprendizaje y permitirme una correcta formación como persona y como

profesional y por la gestión de mejoramiento continuo en pro de todos los

estudiantes.

TABLA DE CONTENIDO

	Pá	g.
1.	RESUMEN EJECUTIVO	.1
2.	INTRODUCCIÓN	.6
3.	PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	.9
4.	JUSTIFICACIÓN1	11
5.	OBJETIVOS	12
	5.1. OBJETIVO GENERAL	12
	5.1.1 OBJETIVOS ESPECÍFICOS	12
6.	METODOLOGIA Y MÉTODO	13
7.	ANTECEDENTES Y MARCO DE REFERENCIA	16
8.	DATOS RELEVANTES DEL CAPITULO 0	21
9.	PORTAFOLIO DE PRODUCTOS	22
10.	FICHA TÉCNICA JOYA MUESTRA	25
11.	ESTUDIO DE MERCADO	27
11.1	OBJETIVO GENERAL	27
11.1.2	2 OBJETIVOS ESPECÍFICOS2	28
11.2	ANÁLISIS DE MERCADO	<u>2</u> 9
11.2.1	CARACTERÍSTICA DEL MERCADO	30
11.2.2	CONSUMO APARENTE	30
11.2.3	S ANÁLISI DE LA COMPETENCIA	31
11.3	ESTRATEGIAS DE MERCADO	33
11 2 1	I IDENTIFICACIÓN DE LOS PRODUCTOS	13

11.3.2 PRESENTACIÓN	34
11.4 ESTRATEGIAS DE DISTRIBUCIÓN	35
11.5 ESTRATEGIAS DE PRECIOS	35
11.6 ESTRATEGIAS DE APROVISINAMIENTO DE MATERIAS PRIM	AS37
11.7 ESTRATEGIAS DE PROMOCIÓN	38
11.8 ESTRATEGIAS DE SERRVICIO	39
12 ESTUDIO TECNICO Y DE INGENIERIA	44
12.1 OBJETIVO GENERAL	44
12.1.2 OBJETIVOS ESPECÍFICOS	45
12.2 FICHA TÉCNICA DE LOS PRODUCTOS	45
12.3 INGENERÍA DEL PROYECTO	45
12.3.1 ESPECIFICACIONES DE LOS PRODUCTOS	46
12.3.2 DESCRIPCIÓN DEL PROCESO PRODUCTIVO	49
12.4 NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS	56
12.4.1 MATERIAS PRIMAS E INSUMOS	56
12.4.2 PLAN DE PRODUCCIÓN	59
12.4.5 INFRAESTRUCTURA	62
13. ESTUDIO ADMINISTRATIVO	65
13.1 OBJETIVO GENERAL	65
13.1.2 OBJETIVOS ESPECÍFICOS	65
13.2 CULTURA ORGANIZACIONAL	66
13.2.1 MISIÓN	66
13.2.2 VISIÓN	66
13.2.3 VALORES	67
13.2.4 RAZÓN SOCIAL	67

13.3.	1 OBJETO SOCIAL	67
13.4	ÁREAS DE LA ORGANIZACIÓN	69
13.4.	1 CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN	69
13.4.	2 PERFIL DE CARGOS	73
13.5	POLÍTICAS DE PERSONAL	77
13.6	DESARROLLO DEL PERSONAL	80
13.7	RELACIONES LABORALES	87
13.8	SEGURIDAD E HIGIENE INDUSTRIAL	89
13.8.	1 MARCO DE REFERENCIA	89
13.8.	2 SALUD OCUPACIONAL	91
13.8.	3 DESARROLLO DEL PROGRAMA DE SALUD OCUPACIONAL.	94
13.8.	4 POLÍTICA DE SALUD OCUPACIONAL	98
14.	ASPECTOS INSTITUCIONALES, LEGALES Y JURÍDICOS	103
14.1	ASPECTOS FISCALES	103
15.	ESTUDIO FINANCIERO	106
15.1	OBJETIVO GENERAL	106
15.1.	2 OBJETIVOS ESPECÍFICOS	106
16.	CONCLUSIONES	108
17.	RECOMENDACIONES	110
18.	ANEXOS	111
19.	GLOSARIO DE TÉRMINOS	117
20.	BIBLIOGRAFÍA	120

INDICE DE TABLAS

Pá	g.
. PUNTO DE EQUILIBRIO UNIDADES Y VENTAS	.5
. INDICADORES ECONÓMICOS	.6
. ANÁLISIS DOFA DELSECTOR JOYERÍA EN COLOMBIA2	21
. PRESUPUESTO DE ESTRATEGIAS DE MERCADEO4	‡1
. PLAN DE COMPRAS5	59
. COSTOS DE PRODUCCIÓN6	30
. COSTOS DE EMPAQUES6	31
. MAQUINARIA Y EQUIPO6	3
. SUELDOS Y SALARIOS PERSONAL ADMINISTRATIVO8	34
0. SUELDOS Y SALARIOS PERSONAL OPERATIVO8	35
1. SUELDOS Y SALARIOS PERSONAL DE VENTAS	36
2. COLORES DE SEGURIDAD INDUSTRIAL	92
3. FIGURAS GEOMÉTRICAS PARA LA SEÑALIZACIÓN9	€3
4. SIMBOLOGIA PARA GRUPOS DE RIESGOS PROFESIONALES9	96

INDICE DE GRAFICAS

		pág
1.	ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	4
2.	MODELO VOLANTE PUBLICITARIO	42
3.	FLUJOGRAMA DEL PROCESO DE PRODUCCION	48
4.	DISTRIBUCIÓN DE PLANTA	64
5.	ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	68