

CORPORACIÓN UNIVERSITARIA MINUTO DE DIOS
FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ADMINISTRACION FINANCIERA

COVID – 19 Y LOS RETOS ECONÓMICOS: BARRIO EL CARMEN INEM, IBAGUÉ –
COLOMBIA. MARZO NOVIEMBRE 2020

PRESENTA:
JAVIER EDUARDO VILLAMIZAR GUTIÉRREZ

SUPERVISORA:
CAROL NUÑEZ

IBAGUE NOVIEMBRE DE 2020.

Tabla de Contenido

Resumen.	1
Capítulo 1.	2
Introducción	2
Planteamiento del problema	4
Formulación del Problema	5
Objetivo general.	6
Objetivos específicos.	6
Justificación.	6
Impacto.	7
Marco de referencia.	8
Marco normativo.	8
Marco de antecedentes.	8
Capítulo 2.	10
Marco conceptual.	10
Marco teórico.	11
Capítulo 3.	16
Desarrollo Metodológico.	16
Tipo y diseño de investigación.	16
Participantes.	17
Análisis de datos	17
Capítulo 4.	17
Resultados	17
Capítulo 5.	23
Conclusiones	23
Recomendaciones	26
Referencias bibliográficas	27
Anexos.	29

AGRADECIMIENTOS

Agradezco primeramente a Dios por la oportunidad de realizar la formación académica y permitirme alcanzar la titulación...

A mi esposa por su apoyo incondicional en todo este proceso...

A mi hija por ser mi motivación constante...

A mis docentes por sus conocimientos y sabiduría...

A mi asesora de grado por su apoyo...

Y a todos mis compañeros por contribuir de un u otra manera en este proceso.

DEDICATORIA

“Lo que es imposible para los hombres, es posible para DIOS”

Lucas 18:27

Dedico con todo mi corazón mi tesis primeramente a Dios, porque sin la obra y gracia de nuestro señor nada de esto hubiese sido posible, a mi esposa por el apoyo incondicional en el transcurso de mi formación profesional, a mi hija por ser ese motor que me motivo día tras día a sacar mi carrera adelante, a mis padres y amigos que siempre estuvieron hay para darme animo en los momentos difíciles, a los docentes por ser nuestros formadores quienes en cada asesoría se esforzaban por enseñarnos a ser no solo buenos profesionales si no buenas personas.

LISTA DE FIGURAS

Figura 1 Situación económica antes del Covid.19	9
Figura 2 Situacion durante la pandemia	10
Figura 3 Comparación antes y durante el Covid-19	11

LISTA DE ANEXOS

Anexo 1	INFORMACIÓN Y DECLARACIÓN DE CONSENTIMIENTO INFORMADO	10
ANEXO 2	32	

Resumen.

La situación económica mundial ante el Covid-19, puede ser uno de los interrogantes más importantes en la actualidad, es por esta razón y teniendo en cuenta que esta situación afecta a toda la población mundial, se pretendió con esta investigación conocer de qué manera la pandemia del Covid-19 y la situación de aislamiento obligatorio, generan retos económicos en los habitantes del barrio el Carmen INEM en la ciudad de Ibagué durante el periodo de marzo a noviembre del 2020, por medio de una investigación mixta de corte descriptivo, utilizando un cuestionario de percepción aplicado a 16 personas que representan 16 familias de este sector de las 50 familias asentadas en el sector. Los resultados indican que se identificaron situaciones de desempleo forzado por la crisis de la pandemia, disminución en la adquisición de víveres para el hogar, el incremento en aspecto como el endeudamiento, además de la necesidad de recurrir al empleo informal o independiente para suplir las necesidades básicas, aunque estas no fueran satisfechas en su totalidad o de manera eficiente.

Palabras clave: Covid-19, impacto económico, aislamiento obligatorio, pandemia, emergencia social.

Abstract

The global economic situation in the face of Covid-19, may be one of the most important questions today, it is for this reason and taking into account that this situation affects the entire world population, this research was intended to know how the The Covid-19 pandemic and the situation of compulsory isolation, generate economic challenges for the inhabitants of the El Carmen INEM neighborhood in the city of Ibagué during the period from March to November 2020, through a mixed descriptive investigation, using a perception questionnaire applied to 16 people representing 16 families in this sector of the 50 families settled in the sector. The results indicate that situations of forced unemployment were identified due to the pandemic crisis, a decrease in the acquisition of food for the home, an increase in aspects such as indebtedness, in addition to the need to resort to informal or independent employment to meet the needs basic, even if these were not satisfied in their entirety or efficiently.

Keywords: Covid-19, economic impact, mandatory isolation, pandemic, social emergency.

Capítulo 1.

Introducción

La economía global está afrontando un impacto sin precedentes debido a la expansión del virus COVID-19, lo que conlleva a las empresas a tomar medidas y decisiones que puedan atenuar los daños ocasionados y que permitan salvaguardar su liquidez y subsistencia. Uno de los sectores que ha sentido con más fuerza este impacto es el manufacturero; factores como el cierre completo de fábricas debido al confinamiento decretado por las entidades gubernamentales, la caída de la demanda y la escasez e interrupción en la cadena de suministros han afectado a gran escala el sector, aun haciendo uso de sus reservas financieras, la mayoría de las empresas no sobrevivirían más de dos meses bajo las condiciones actuales; así mismo, el Gobierno Nacional mediante el decreto 593 de 2020, espera dar un alivio a los empresarios a raíz de la decisión de apertura gradual (bajo todas las medidas de bioseguridad) de la producción, el abastecimiento, el almacenamiento, el mantenimiento, la comercialización y la distribución en los sectores de manufacturas y construcción, conjuntamente mediante la resolución 675 del 24 de abril de 2020 por medio de la cual se adopta el protocolo de bioseguridad para el manejo y control del riesgo del COVID-19 en la industria manufacturera. Considerando que gran parte del mundo se encuentra en “modo crisis”, los empresarios del sector manufacturero apuntan a “sobrevivir”, bien sea con el aumento de la demanda de los bienes básicos o un cierre de operaciones transitorio; si bien es cierto que aún no hay claridad cómo se abrirá la economía, la etapa de recuperación podría resultar en un reto más grande que la respuesta que se dio al inicio de la pandemia.

Hablar del impacto que tiene el Covid-19 sobre la economía es quizá muy temprano, pero no es desconocido para la población mundial, que efectivamente esta situación tendrá un alto nivel de repercusión sobre la economía del mundo entero.

De acuerdo con expertos, el impacto del virus ante la economía depende de que tan rápido este sea controlado, es decir que, si este es controlado con rapidez la disminución a nivel económico sería leve, en forma de “v” lo que solo restaría algunas décimas en la

economía a nivel mundial, pero si por el contrario y de acuerdo a la OCDE esta situación no es pasajera, el recorte a nivel mundial sería de hasta un 1,5% (Steinberg, 2020).

Para entender un poco más el impacto del virus a nivel mundial, se debe partir de la situación en China, país en donde este brotó por primera vez, este país a nivel mundial exporta el 12% del comercio, en donde las pequeñas y medianas empresas fueron las más afectadas, obligando a que se incrementara el número de desempleados, se elevara así el nivel de deuda, la imposibilidad de pagar impuestos, salarios e insumos.

Lo anterior se presenta de igual manera en los países en donde hay casos del virus, de una u otra manera, lo que muy posiblemente genere una fuerte depreciación de la moneda local, salida de capital, incremento de la deuda pública, sin olvidar el impacto social y político (Steinberg, 2020).

Los retos empresariales siempre han sido los mismos: mejorar la productividad, innovar, ser competitivos y sostenibles, pero cómo lograrlo de cara a la realidad, en medio de la crisis económica global y la difícil coyuntura que atraviesa el país y su economía debido a la pandemia, peor aún, la incertidumbre con respecto a la duración de la misma. Aún quedan muchas decisiones y medidas por tomar a nivel mundial, nacional, regional y local, pero la enseñanza es que esperar para ver qué sucede no es la mejor opción.

Es importante señalar que la situación actual es una emergencia de salud pública global, pero para Colombia que es un país de ingresos bajos a medios y con una economía en desarrollo, pero débil, se verá gravemente afectada, las cifras así lo demuestran; lo anterior, se reitera en investigaciones como la de Guerrieri et al. (2020) que indica que ante un choque como el del COVID-19 algunas empresas se verían obligadas a cerrar, con la consecuente destrucción de empleo, lo que reduciría el ingreso de esos hogares, generando una disminución del gasto y profundizando el impacto negativo del choque inicial.

Entre las medidas tomadas por el Gobierno para mitigar el impacto económico, se implementaron diferentes líneas de crédito como apoyo a las empresas afectadas, buscando que estas puedan disponer de recursos para capital de trabajo, pago de nóminas y diferentes líneas de crédito, igualmente se establecieron políticas de apoyo como períodos de gracia y prórrogas, no aumento de las tasas de interés, no cobro de intereses sobre intereses y el beneficio de no reporte a las centrales de riesgo, esto con el objetivo de minimizar o evitar

situaciones de iliquidez, despidos masivos y la posibilidad de mantener a flote sus negocios, todo lo anterior recurriendo al sector bancario y entidades como Bancoldex, Findeter y Finagro, bajo la supervisión de la Superintendencia Financiera de Colombia del cumplimiento de dichas medidas en el sistema financiero. Adicionalmente, en materia fiscal el Gobierno Nacional ha emitido nuevos lineamientos en materia tributaria y aduanera, que contemplan ampliar los plazos de pago de impuestos, devolución de saldos a favor, reducciones arancelarias y exenciones a insumos y productos básicos. En cuanto a medidas para la protección del empleo, el Gobierno implementó el Programa de apoyo al Empleo Formal (PAEF) mediante el decreto 639 de 2020, a través del cual se subsidia la nómina, asumiendo el 40% de un salario mínimo por cada trabajador, para quienes hayan visto disminuida su facturación en un 20%, este aporte será entregado para los meses de mayo, junio y julio

Planteamiento del problema

A partir del informe del Dane 2020, el cual indica que el nivel de desempleo para Colombia aumento en un 9,7% y considerando el último boletín de esta organización, el cual indica que en el periodo de septiembre 2020, el nivel de ocupación independiente en hombres fue de 45,2% y en mujeres fue de 48,6% (Dane, 2020), se puede determinar que de la población total en edad laborable, más del 60% es independiente, lo que implica que esta población no está vinculada a una empresa bajo contrato, no cuenta con seguridad social o dispone de las ventajas económicas que este tipo de contratación tiene.

Por otro lado, para los trabajadores dependientes o asalariados, la situación ante el Covid no es muy alentadora, ya que Colombia carece de esquemas de protección efectivos bajo principios de estabilidad y continuidad del ingreso, incluso desde la ley, es posible cancelar o suspender un contrato bajo causales de fuerza mayor o iliquidez, lo cual permite el no pago de salarios durante el periodo de suspensión de contrato (Jaramillo, 2020). Finalmente, se estima que el 76,1% de los trabajadores informales no tienen condiciones para desarrollar teletrabajo, y el 52,3% de los trabajadores formales no cuentan condiciones para adoptar el teletrabajo, esto quiere decir que, de acuerdo con la restricción de movilidad

y el aislamiento obligatorio, son más de 14 millones de trabajadores en Colombia los que se ven afectados.

Todo lo anterior contrasta con los beneficios otorgados por el estado, ya que para los dependientes se otorga un subsidio del 66,6% del salario para garantizar el aislamiento, beneficio con el que no contarán los independientes, lo que quiere decir que estos no cuentan con incentivo económico que garanticen la política de aislamiento (Jaramillo, 2020).

Formulación del Problema

El escenario ante la pandemia no es muy alentador, se conoce que, el PIB global retrocederá en 2020 un -3% (en la Gran Recesión de 2009 fue un -1%); a principios de año la previsión de crecimiento era todavía positiva, con un 3,3%. El comercio mundial se desplomará en este ejercicio (-11% en términos reales).

En Estados Unidos, la caída del PIB este año se estima en un -5,9% (en 2009 fue un -3,5%), lo que supone un recorte de los 7,9 puntos porcentuales con respecto a las estimaciones de enero.

Para la Eurozona se prevé una caída en picado del PIB en un -7,5% (2009: -4,2%), lo cual son 8,8 puntos básicos menos que lo esperado a principios de año. En Alemania, el PIB disminuiría en un -7% (2009: -5,1%), en España en un -8% (2009: -3,7%), lo que equivale a recortes de 8,1 y 9,6 puntos porcentuales frente a las previsiones de enero. Las recientes previsiones oficiales del Gobierno alemán son algo menos pesimistas (-6,3%, las del Gobierno español lo son bastante más (-9,2%).

Para las economías emergentes, el FMI prevé para este ejercicio un declive menor que en los países avanzados: -1%, como también 2009 evolucionaron mejor (en torno al 1%) y constituyeron un soporte para la economía mundial. La previsión actual supone una revisión a la baja de 5,4 puntos porcentuales respecto a las estimaciones de enero. Para las dos grandes economías asiáticas, China e India, el FMI vaticina un crecimiento moderado y muy por debajo de la media histórica (1,2% y 1,9%, respectivamente); para las dos grandes economías latinoamericanas, Brasil y México, la perspectiva es de una fuerte contracción (-5,3% y -6,6%, respectivamente).

Por todo lo anterior, es inevitable pensar de qué manera la contingencia ante la pandemia por el Covid-19 puede afectar la estabilidad económica del mundo, por lo que al aterrizar la problemática económica a un entorno más asequible como lo es una comunidad de barrio, permite poder identificar el impacto económico de la pandemia en personas del común, que muy posiblemente no tendrán a la mano opciones para sobre llevar o estabilizar el impacto que producirá esta situación en sus vidas y sobre todo en sus finanzas. Por lo que se formula la siguiente pregunta de investigación:

¿Cuáles son retos económicos en los habitantes del barrio el Carmen sector INEM en la ciudad de Ibagué durante el periodo de la pandemia por el aislamiento obligatorio de marzo a noviembre del 2020?

Objetivo general.

Analizar de qué manera la pandemia del Covid-19 y la situación de aislamiento obligatorio, generan retos económicos en los habitantes del barrio el Carmen INEM en la ciudad de Ibagué durante el periodo de marzo a diciembre del 2020.

Objetivos específicos.

Realizar una aproximación del estado del arte del tema a investigar a fin de conocer los referentes conceptuales y teóricos.

Desarrollar una caracterización sociodemográfica de la población objeto de estudio, a fin de conocer las condiciones económicas, sociales y familiares de esta.

Determinar las situaciones económicas de las familias a fin de realizar una comparación del antes y después del aislamiento obligatorio.

Justificación.

En Colombia, un 47% de los trabajadores está en la informalidad, es decir, 5,7 millones de personas. Asimismo, un cuarto de la población trabaja en micronegocios. Según datos de la Universidad de los Andes, siete de cada diez trabajadores no contribuyen al sistema de seguridad social. La informalidad, además, es mucho más acusada y

preocupante en el campo o en ciudades como Cúcuta, en la frontera con Venezuela, donde alcanza el 73%.

Por otra parte, la tasa de pobreza multidimensional en Colombia es del 19,6%, y la de pobreza monetaria es del 27%, siendo especialmente intensa en departamentos como Guainía, con un 65%; Guajira, con un 51,4%; o el Chocó, con un 45,1%. A esto se une la enorme desigualdad social y de capacidades del Estado en los distintos territorios.

Teniendo en cuenta lo anterior y bajo la premisa de que es relativamente imposible determinar el impacto del virus en el mundo, se hace necesario empezar por entender como esta situación afecta la cotidianidad de las personas, desde la implementación del aislamiento obligatorio decretado por la Presidencia de la Republica de Colombia, para de alguna manera poder medir desde la cercanía social, el impacto económico que ha producido o llegara a producir el Covid-19, a las familias del sector del Carmen INEM en Ibagué, específicamente las familias ubicadas en la calle 23ª y la carrera 8ª, a fin de poder no solo entender este desde la perspectiva propia del afectado, sino plantear una propuesta que permita mitigar el impacto del virus en las familias colombianas. Para Colombia, este tipo de investigación permite dar una idea de cómo afecta la pandemia a más del 60% de la población, dado a que es esta cantidad la que labora de manera autónoma e independiente, a quienes por el aislamiento se les dificulta continuar devengando un sueldo y por ende su calidad de vida se ve afectada (ConfidencialColombia, 2018).

Impacto.

El desarrollo de la investigación impacta primero que todo en la comunidad en la cual se desarrolló, permitiendo hacer un diagnóstico preliminar de la situación de los habitantes del barrio INEM en Ibagué, específicamente las familias ubicadas en la calle 23ª y la carrera 8ª, posteriormente impacta en la concepción del investigador con relación a los conocimientos previos relacionados con los fundamentos administrativos que ha adquirido a lo largo del desarrollo de la carrera.

Marco de referencia.

Marco normativo.

Desde lo normativo, en Colombia se ha desarrollado una serie de Decretos como respuesta a la pandemia por el Covid-19, tales como el Decreto #457 en donde se dan las instrucciones de emergencia ante la pandemia, el Decreto # 417 declara estado de emergencia económica, social y ecología, la Directiva 02 por la cual se da vía libre del uso de tecnologías para la contingencia ante el Covid-19, la Resolución 470 por la cual se adoptan las medidas sanitarias obligatorias en el proceso de aislamiento preventivo, el Decreto 476 por el cual se dictan las medidas que garantizan el diagnóstico y el tratamiento del Covid 19, entre otros.

Igualmente, el Ministerio del Trabajo mediante el Decreto 558 de 2020, dispuso que para los meses de abril y mayo el porcentaje de cotización para pensión será del 3% compartido así: al empleador le corresponde el 75% frente al porcentaje de cotización normal (12%), lo que indica que estaría aportando un 2,25% del IBC y al trabajador le correspondería el 25% frente al porcentaje de cotización normal (4%) es decir estaría aportando un 0,75% del IBC, estos aportes deberán ser pagados respectivamente en mayo y junio, este decreto aplica para trabajadores dependientes e independientes.

Marco de antecedentes.

Los temas y hallazgos más importantes encontrados en investigaciones y revisiones anteriores, son las siguientes:

En el artículo “Impacto Social y Económico de la COVID-19 y Opciones de Políticas en Uruguay” desarrollado por Capurro, Deagosto, Ithurrealde & Oddone (2020) se logra identificar que la situación ante la pandemia ha dejado no solo pérdidas humanas sino pérdidas económicas en el mundo entero, dado a que situaciones como el distanciamiento social, el confinamiento, la cuarentena, reducen la economía, que aunque no la paran en su totalidad si disminuyen actividades de producción y consumo, lo que genera que los mercados colapsen y se desplomen, terminando en despidos masivos en las empresas.

Para América latina y el caribe, se predice que haya una disminución del 3 al 4% en la economía, además por lo menos 30 millones de personas estarían propensas a quedar en

pobreza extrema por la situación. En el caso de Uruguay la economía se ha visto afectada en dos sectores específicos, el comercial de bienes y servicios y el financiero, donde las exportaciones a china fueron los que más cayeron durante los tres primeros meses del año, pasando de 31% a 11%. La devaluación del peso uruguayo también fue un impacto en su economía, donde el desplome de la economía se espera alcance el 3,7% por la situación ante la pandemia (Capurro, Deagosto, Ithurralde, & Oddone, 2020).

En el artículo “El coronavirus en Colombia: vulnerabilidad y opciones de política” desarrollado por Álvarez, León, Medellín, Zambrano & Zuleta (2020), indica que, debido a las medidas de confinamiento, el choque de la inestabilidad de los mercados nacionales e internacionales, la consecución de los insumos y materias primas y la fuerte devaluación del peso colombiano con relación al dólar, son situaciones que han generado pérdidas económicas en el país.

En sectores como la industria manufacturera que representa el 11% del PBI, y que emplea a 2,5 millones de colombianos, la afectación se dio por la devaluación del 20% del peso colombiano, lo que implica un aumento del 3% en los costos. Por otro lado, la devaluación del valor del petróleo supone para este 2020 una reducción del 32% en el valor total de las exportaciones de crudo, sin mencionar las restricciones de comercio internacional dictadas por la OMC, lo que reduce en un 35% las exportaciones para el 2020.

Finalmente se estima que para el 2020 y por cuenta de la pandemia, la incidencia de pobreza en Colombia aumentaría en 28,9 puntos porcentuales, lo que indica que alrededor de 15 millones de personas en Colombia caerían por debajo de la línea de pobreza, donde de acuerdo con esta premisa el 60% de la población sería pobre y la media de ingreso per cápita sería por debajo de la línea de pobreza, esto porque la gran mayoría de los hogares colombianos perciben ingresos de la actividad informal, donde en el momento de la pandemia el 48% de los hogares han dejado de percibir ingresos, es decir 6 millones de hogares colombianos (Álvarez, León, Medellín, Zambrano, & Zuleta, 2020).

En el artículo “efectos en la economía colombiana del Covid-19” desarrollada por Botero & Motañez (2020) se explica que dado a los mecanismos de acción y contención ante el Covid 19, la economía colombiana podría sufrir una contracción de hasta un 3,9% y

su efecto podría extenderse hasta el 2021, lo que significa un impacto considerable en la capacidad productiva del país (Botero & Montañez, 2020).

Capítulo 2.

Marco conceptual.

Se entiende por aislamiento obligatorio a la no existencia de intercambio de pensamientos, afectos, comunicación y en resumen la falta de libertad, cuyo objetivo principal es el mínimo contacto social, sin importar que estos sean amigos o familiares, donde se caracteriza por ser netamente involuntario.

El aislamiento social tiene una gran carga en la salud mental y física de las personas, sobre todo en la población mayor de edad (Gene, Ruiz, Obiols, Oliveras & Lagarda, 2016).

La pandemia según la OMS, es la afectación del mundo entero por cuenta de una nueva enfermedad, en donde las víctimas o afectados, pierden capacidades sociales, económicas, familiares e incluso la vida (OMS, 2020).

Con relación a la pandemia por cuenta del Covid-19, se entiende que esta es una enfermedad que incluye infección respiratoria, causada por un virus de la familia de MERS y el SRAS. Se presentó inicialmente en el 2019 en Wuhan China, y progresivamente se extendió por todo el globo terráqueo.

La enfermedad del coronavirus 2019 está ocasionada por un nuevo virus para el que actualmente no se dispone de tratamiento farmacológico alguno. La dinámica de la enfermedad hace que, en la ausencia de intervenciones no farmacológicas, la capacidad de los sistemas nacionales de salud se vea sobrepasada. Ante esta situación, los gobiernos decidieron poner en práctica intervenciones no farmacológicas para contener la propagación de la pandemia del COVID-19. Aunque existe un alto grado de incertidumbre sobre los parámetros de los modelos matemáticos que describen la dinámica epidemiológica del COVID-19, un estudio reciente muestra que puede ser necesario mantener estas políticas al menos durante varios meses.¹ Corea del Sur y China han contenido la pandemia y están flexibilizando las NPI. La experiencia de estos dos países es

alentadora, pero todavía existen dudas sobre la posibilidad de que pueda surgir un segundo brote una vez que se relajen las medidas de distanciamiento social.

Dentro de las principales características de la enfermedad, se dan los siguientes síntomas; dolor, molestia, obstrucción nasal, dolor en la cabeza, malestar en ojos, garganta, problemas estomacales, la diarrea, falta o pérdida del gusto y el olfato y problemas en la piel como cambios de color en los dedos de las manos o los pies. Del 100% de los infectados el 80% se recuperan, sin necesidad de tratamiento, la tasa de contagio es de 1 de 5, donde este puede presentar los síntomas más graves con dificultad respiratoria (OMS, 2020).

En cuanto a la emergencia social, esta se considera cuando se presenta de manera repentina, en donde las capacidades de las personas se ven reducidas al mínimo, dependiendo de terceros, la afectación esta desde el ámbito familiar, económico, social y de la salud.

Con relación al impacto económico, este se puede entender como un golpe ya sea físico o simbólico relacionado con la forma en que se distribuyen los recursos, para la satisfacción de las necesidades básicas del ser humano, en el caso de la investigación, el impacto económico corresponde a los efectos de la medida impuesta por el gobierno nacional de Colombia, ante la situación de pandemia que se vive por el virus Covid-19, en donde estas generan consecuencias en la economía de las familias (Pérez & Gardey, 2019).

Marco teórico.

Dentro del desarrollo de la investigación se proponen varios sustentos teóricos, dentro de los cuales se ubican los siguientes:

La teoría de las finanzas personales, estas, aunque en principio no son identificadas como teoría, plantean que el uso de los recursos por parte del individuo, es el que garantiza que este en determinado punto, pueda dar satisfacción a sus necesidades y a las de su grupo familiar.

En este caso, López (2016) plantea que es necesario la estructuración consiente del proceso de administración de las finanzas personales, por medio de la identificación de diferentes aspectos, tales como, el presupuesto, el gasto, el ingreso, la inversión y el ahorro.

Adicionalmente, en el desarrollo de la investigación requiere un soporte teórico desde la postura económica colombiana, ya que de acuerdo con los expertos la economía colombiana sigue un modelo Keynesiano, dado a que desde la década de los ochentas se desarrollaron acciones proteccionistas desde lo económico, normativo y social, tales como el cambio en la constitución política del 91, aunque en el gobierno del presidente Gaviria se intentó un modelo económico neoliberal por la apertura económica, las privatizaciones y los efectos sociales que tuvo este en su aplicación, es por esto que la economía colombiana debe ser desarrollada desde la perspectiva preventiva, a fin de poder contar con reservas con intereses bajos, para enfrentar situaciones como la actual, por el Covid -19.

La postura Keynesiana, permite conocer el modelo económico a partir de la relación que existe entre la ocupación laboral y el nivel de ingresos, por tanto, el autor plantea que es necesario tener una ocupación laboral para así mismo garantizar y gozar de los ingresos económicos, adicional a esto, se plantea dos conceptos básicos, la demanda total agregada que corresponde a la demanda total de bienes y servicios y la oferta total agregada, que se refiere a el total de bienes y servicios ofrecidos. Lo anterior nos ilustra que, por cada nivel de producción hay un nivel válido de ocupación, es decir que el desempleo es entendido como la deficiencia en la demanda total agregada (Jahan, Saber, & Papageorgiou, 2014).

El impacto del COVID-19 sobre las economías emergentes se produce principalmente por tres vías: 1. Efecto directo de las NPI en la actividad económica debido a: a. Restricciones en la producción de muchos sectores económicos, como el turismo o el entretenimiento. b. Las restricciones de distanciamiento social obligan a algunas personas a trabajar desde casa o, simplemente, a dejar de trabajar, lo que provoca también una caída de la producción. 2. Términos de intercambio. Muchos países exportadores de materias primas están experimentando una drástica caída de los precios de los productos que exportan, afectando a un porcentaje sustancial del PIB y de los ingresos públicos. 3. Choque financiero global. Se está produciendo una perturbación en la liquidez a nivel global, con movimientos masivos en las carteras en busca de liquidez y abandonando activos de mayor riesgo. Para las economías emergentes esto supone salidas de capital, un aumento de los costos de financiamiento y una caída en el valor de sus monedas.

Según JC Viegas, la presentación de Estados Financieros Prospectivos constituye una evidencia que permite demostrar que la entidad emisora con posterioridad a la fecha de preparación de los estados financieros, se encuentra en condiciones de seguir operando, ya que, si no existen señales claras sobre esta situación, constituye una circunstancia que no puede dejar de reflejarse en los estados financieros.

Según Makridakis, la ironía de esta situación ante la pandemia, se relaciona con el hecho de que, cuando la información financiera prospectiva puede ser completamente exacta, su demanda es limitada y pocos elogian su éxito. Por otro lado, en coyunturas inestables y de incertidumbre como la que estamos atravesando, este tipo de información pese a tener mayor probabilidad de ser inexacta, todos los usuarios comprenden su inexactitud y entienden su necesidad para evaluar la proyección futura de los negocios.

Las herramientas financieras y datos necesarios para elaboración de la información financiera prospectiva, se resumen en lo siguiente:

Presupuesto Operativo – Es un plan de acción dirigido a cumplir una meta prevista, expresada en valores y términos financieros que debe cumplirse en determinado tiempo y bajo ciertas condiciones previamente establecidas, presentado un plan global para un ejercicio económico próximo, con el propósito de pronosticar sobre un futuro incierto, los resultados a obtener considerando su reformulación y el control de su ejecución.

Para su elaboración se debe contar con información histórica y proyectada, tanto en términos absolutos como relativos, como ser: mercado objetivo, estrategias, competencia, cambios normativos y tecnológicos, ventas, costos directos e indirectos, gastos, margen de contribución, utilidad y rentabilidad.

Estado de Resultados proyectado – Refleja los ingresos, costos y gastos de la entidad, tomando como base los datos históricos para ver cómo se ha desenvuelto el negocio y determinar el desempeño esperado en un periodo futuro, describiendo de forma compendiada las transacciones que darán como resultado una pérdida o ganancia proyectada.

Balance General proyectado – presenta la situación financiera de una entidad a una fecha futura y se utiliza para mostrar el efecto de las operaciones proyectadas que se espera realice la entidad y su efecto sobre la situación financiera.

Flujo de Efectivo proyectado – En base a los anteriores estados financieros y partiendo del saldo inicial de efectivo o equivalente de efectivo, se debe planear en que momento la entidad recibirá el efectivo producto de sus ingresos(cobros) y los pagos que tiene que realizar en base a sus obligaciones que tiene que cubrir (pagos), lo cual al final permitirá determinar si tiene capacidad para generar el suficiente flujo de efectivo proveniente de sus operaciones y consecuentemente su nivel de liquidez.

De forma complementaria al realizar la proyección financiera de una entidad y para que esta sea fidedigna, se debe considerar las condiciones del entorno en el cual opera, considerando variables macroeconómicas, como ser: el crecimiento/decrecimiento del PIB, el índice de desempleo, la inflación, las tasas de interés, la balanza de pagos, el crecimiento promedio y las características del mercado analizando en particular su estacionalidad. Además de las variables poblaciones, políticas, sociales, la legislación aplicable, las tendencias, precios, competencia, infraestructura, cambios en la tecnología, mercado objetivo, entre otros.

Tomando en consideración todos estos aspectos, entre otros, las entidades que subsistan serán aquellas que puedan pronosticar su viabilidad futura utilizando oportunamente las herramientas financieras antes indicadas y lo hagan de forma eficaz y eficiente.

Otro termino relevante dentro del desarrollo de la investigación, es el de economía política, Adam Smith, David Ricardo y John Stuart Mill son ampliamente considerados como los creadores de la ciencia económica moderna. Pero ellos se definían como economistas políticos, y Principios de economía política de Mill fue el texto fundamental de la disciplina desde su publicación en 1848 hasta el final del siglo. Estos primeros teóricos no podían concebir el mundo económico y el político como ámbitos separados. Dos tendencias dividieron el análisis político del económico. Primero, los gobiernos empezaron a reducir su control directo sobre la economía. Segundo, surgieron formas políticas diferentes: Europa pasó de tener formas de gobierno casi exclusivamente monárquicas hacia otras cada vez más representativas y sumamente variadas. Para comienzos del siglo XX la economía y la ciencia política estaban consolidadas como disciplinas separadas. Esta división imperó durante gran parte del siglo XX. Con la Gran

Depresión y los problemas de desarrollo, los temas puramente económicos eran suficientemente abrumadores como para ocupar a los economistas. De igual modo, los problemas políticos de la era —dos guerras mundiales, el avance del fascismo y el comunismo— eran tan graves como para ser analizados en forma separada. En la década de 1970, sin embargo, ya resultaba evidente que la separación entre las esferas económica y política era engañosa. En esa década ocurrieron el derrumbe del orden monetario de Bretton Woods, dos crisis de precios del petróleo y la estanflación, todo lo cual ponía de manifiesto que los asuntos económicos y políticos están interrelacionados.

La economía era ahora la alta política, y gran parte de la política tenía que ver con la economía. En los últimos 50 años, la economía política ha adquirido cada vez más prominencia tanto en la ciencia económica como en la política, de tres maneras: Analiza cómo las fuerzas políticas inciden en la economía. Los votantes y los grupos de interés ejercen un potente impacto prácticamente en toda política económica posible. Los economistas políticos procuran identificar los grupos pertinentes y sus intereses, y la forma en que las instituciones políticas influyen en el impacto que estos tienen sobre las políticas. Evalúa cómo la economía incide en la política. Las tendencias macroeconómicas pueden fortalecer o frustrar las oportunidades de un gobernante.

Al nivel más microeconómico, las características de la organización económica o las actividades de empresas o industrias determinadas pueden tener un impacto en la naturaleza y orientación de su actividad política. Utiliza las herramientas de la ciencia económica para estudiar la política. Los políticos pueden considerarse análogos a las empresas, con los votantes como consumidores, o los gobiernos como proveedores monopolísticos de bienes y servicios para los electores clientes.

Los estudiosos modelan las interacciones políticas y económicas para ofrecer una comprensión teóricamente más rigurosa de los elementos subyacentes que impulsan la política. Los tres métodos han incidido profundamente tanto en los académicos como en los gobernantes. Y la economía política tiene mucho que ofrecer tanto a los que analizan cómo funcionan las sociedades como a quienes desearían cambiarlas.

En conclusión, la economía política es la integración de factores políticos y económicos en nuestro análisis de la sociedad moderna. Puesto que casi todos coincidirían

en que la política y la economía están intrincada e irremediabilmente entrelazadas —la política incide en la economía y la economía incide en la política— este enfoque parece natural. Ha demostrado ser eficaz para entender a los gobiernos y las sociedades; también puede ser una poderosa herramienta para aquellos interesados en cambiar los gobiernos y las sociedades. Las autoridades deberían tener hoy en cuenta estas importantes lecciones al abordar la pandemia de COVID-19

Capítulo 3.

Desarrollo Metodológico.

Tipo y diseño de investigación.

La investigación es de enfoque mixto, ya que indican que este enfoque permite la medición numérica y el análisis estadístico de la investigación y el conocimiento de los datos desde la percepción del participante en lo cualitativo (Sampieri y Mendoza, 2018).

El diseño es descriptivo, ya que, de acuerdo con Sampieri et al (1998), este diseño permite detallar la situación problémica, conociendo como esta se manifiesta en el grupo de personas y así poder analizarla.

Como herramienta a de recolección de datos se plantea el uso de un cuestionario de percepción el cual es un procedimiento considerado clásico en las ciencias sociales para la obtención y registro de datos. Su versatilidad permite utilizarlo como instrumento de investigación y como instrumento de evaluación de personas, procesos y programas de formación.

Es una técnica de evaluación que puede abarcar aspectos cuantitativos y cualitativos. Su característica singular radica en que, para registrar la información solicitada a los mismos sujetos, ésta tiene lugar de una forma menos profunda e impersonal, que el "cara a cara" de la entrevista. Al mismo tiempo, permite consultar a una población amplia de una manera rápida y económica (García, 2019)

La validación del instrumento se realizo por medio del análisis factorial, que agrupa las respuestas en función de factores subyacentes; por lo que en estos casos se la denomina validez factorial. Mediante esta técnica, se analizan las interrelaciones existentes entre un conjunto de variables para intentar explicarlas a través de la extracción de los denominados factores (García, Rodriguez & Carmona, 2009).

Para poder dar respuesta al objetivo principal de la investigación, donde se manejan las siguientes variables:

- Situación económica antes del Covid-19: desarrolladas en las preguntas 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8 y 9.
- Situación actual ante el Covid 19: desarrollada en las preguntas 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19 y 20.
- Situación futura ante el Covid 19: desarrollada en las preguntas 21 y 22

Participantes.

La población son las familias del barrio el Carmen sector INEM de la ciudad de Ibagué, específicamente las ubicadas en la calle 23^a y la carrera 8^a, donde de acuerdo con información publicad por la Alcaldía local, tiene alrededor de 50 familias asentadas.

El muestreo utilizado en la investigación es el muestreo por conveniencia que, de acuerdo con Otzen & Manterola (2017) es aquel que “permite seleccionar aquellos casos accesibles que acepten ser incluidos” (p. 230), de acuerdo con esto la muestra la componen 15 familias representadas en una persona por familia.

Análisis de datos

El análisis de los resultados se desarrolló por medio del programa de Microsoft Excel, el cual permite el diseño de las tablas de resultados.

Capítulo 4.

Resultados

Los resultados se describen de acuerdo con los objetivos propuestos:

Inicialmente se planteó realizar una aproximación del estado del arte del tema a investigar a fin de conocer los referentes conceptuales y teóricos, en donde se logro evidenciar que la teoría de las finanzas personales, es la que mas da respuesta a la situación ante los retos que genera la pandemia del Covid – 19 y el aislamiento obligatorio, dado a que dentro de su definición menciona la necesidad de establecer un presupuesto inicial que de respuesta a las necesidades básicas del individuo y dentro del desarrollo del cuestionario, se pudo evidenciar que la falta de presupuesto de las personas ante el Covid, origino que

estas necesidades no fueran satisfechas en su totalidad. Adicional a lo anterior, López (2016) plantea que es necesario desarrollar una cultura de ahorro y de inversión, pero en los resultados se evidencia que los individuos de la muestra, debieron adquirir nuevos compromisos económicos para dar respuesta a sus necesidades, esto indica que sus obligaciones incrementaron y no hicieron ni inversión, ni ahorro.

Posteriormente se planteó desarrollar una caracterización sociodemográfica de la población objeto de estudio, en donde se evidencio lo siguiente:

Su ubicación catastral esta entre el estrato 1 y 2, el promedio de personas por familias es de 5.5, sus edades van desde los 5 años hasta los 78 años, en promedio cada familia tiene por lo menos 1 persona de la tercera edad en condición de riesgo por la pandemia ante el Covid -19, dentro de las familias se identifican por lo menos 2.5 menores de edad en edad escolar, que desarrollan actividades académicas desde la virtualidad, lo que supone un gasto adicional por el uso de equipos tecnológicos y acceso a internet.

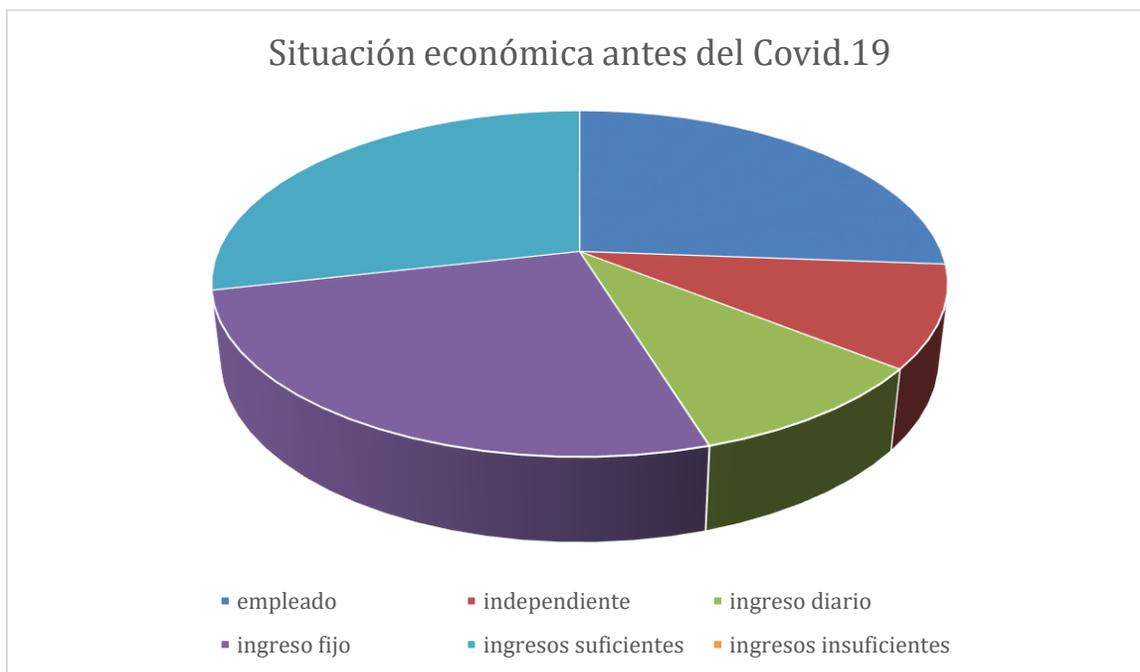
Con relación a la responsabilidad económica de la familia, se logro observar que en un 60% esta depende directamente de una sola persona, dentro de los ingresos salariales de las familias se identifican un 40% con 1.5 salarios mínimos legales vigentes, 40% con 1 salario mínimo legal vigente y un 20% con menos de 1 salario mínimo legal vigente.

Ahora bien, en cuanto a la persona que dio respuesta al cuestionario se estableció que en general sus edades oscilan entre los 22 y los 57 años, 10 son de sexo masculino y 6 son de sexo femenino, están ubicados en estrato socioeconómico 1 y 2, en cuanto a su formación educativa, 5 cuentan con básica primaria, 3 con secundaria, 4 con formación técnica o tecnológica y 4 con formación profesional, de los cuales 6 son empelados o asalariados y 10 son trabajadores independientes, donde por medio de su sustento económico se benefician de entre 1 a 4 personas que estas tienen a cargo. Con relación a los servicios básicos como energía, agua, gas domiciliario e internet, todos cuentan con estos, sus viviendas son en material y en su gran mayoría son de tipo familiar, una minoría es arrendatario y propietario.

Finalmente se planteó determinar las situaciones económicas de las familias a fin de realizar una comparación del antes y después del aislamiento obligatorio.

Donde la situación económica de las familias antes del aislamiento obligatorio a raíz de la pandemia por el Covid-19, fue como muestra la siguiente gráfica:

Figura 1 Situación económica antes del Covid.19



Fuente: Elaboración propia.

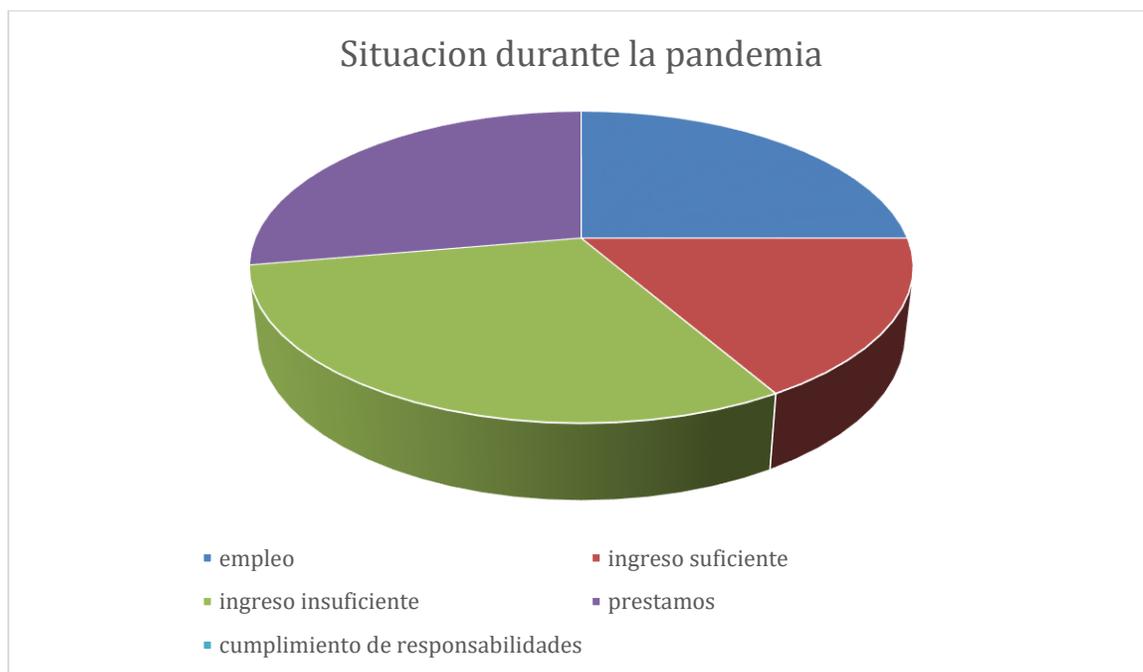
La situación económica de los habitantes del barrio INEM parte de la muestra antes del Covid-19, era que 11 de 15 encuestados contaban con empleo, de los cuales 5 de 10 eran trabajadores independientes, en donde 11 de 15 devengaban un sueldo por su actividad laboral, de los cuales 11 de 15 contaban con un ingreso fijo mensual, 12 de 15 consideraban que sus ingresos eran suficientes para satisfacer sus necesidades económica básicas y las de su familia.

Lo anterior contrasta con la realidad colombiana, ya que, la economía colombiana había logrado un crecimiento de más de 4% entre enero y febrero y habría logrado un gran resultado en el primer trimestre del año, de no ser por el doble choque que recibió en marzo, ya que para este mes la emergencia generada por el coronavirus y la guerra de precios del petróleo entre Rusia y Arabia Saudita se convirtieron en un baldado de agua fría para el PIB nacional.

Por esta situación y según el Fondo Monetario Internacional (FMI) se proyecta que, este año, el PIB de Colombia se contraerá 2,4%, pero repuntaría a 3,7% en el 2021.

Por otro lado, se planteó determinar las situaciones económicas de las familias partícipes de la investigación durante el aislamiento obligatorio a raíz de la pandemia ante el Covid-19, donde de acuerdo con los registros de la encuesta se logró identificar que:

Figura 2 Situación durante la pandemia



Fuente: Elaboración propia.

Durante la pandemia, los encuestados manifestaron que solo 9 de 15 continuaron con sus empleos, solo 10 de 15 perciben una entrada económica, en donde 14 de 15 encuestados manifestaron que en su hogar solo se percibe una sola entrada económica, además 7 de 15 manifiestan que los ingresos no son suficientes para satisfacer la necesidades básicas personales y de su familia, por lo que 10 de 15 han tenido que recurrir a préstamos a familiares o entidades bancarias, más aun con estas ayudas 6 de 15 manifiestan que les ha tocado de dejar de cumplir con responsabilidades económicas que tienen o han adquirido durante la pandemia.

Aunque de acuerdo con la Razón, la crisis económica producida por la COVID-19 ha acentuado las brechas de género.

Según ONU mujeres, las medidas para mitigar la pandemia han implicado un aumento en las labores de cuidado que recaen principalmente en las mujeres. Además, el trabajo doméstico que las mujeres realizan se ha multiplicado como consecuencia de las medidas de cuarentena.

De acuerdo con el DANE, en junio de este año, hubo un aumento de 1,6 millones de mujeres dedicadas a los oficios del hogar, en comparación con 2019. Esto significa que 7,1 millones de mujeres reportaron esta labor en Colombia, en contraste con los 999.000 hombres que reportaron la misma actividad.

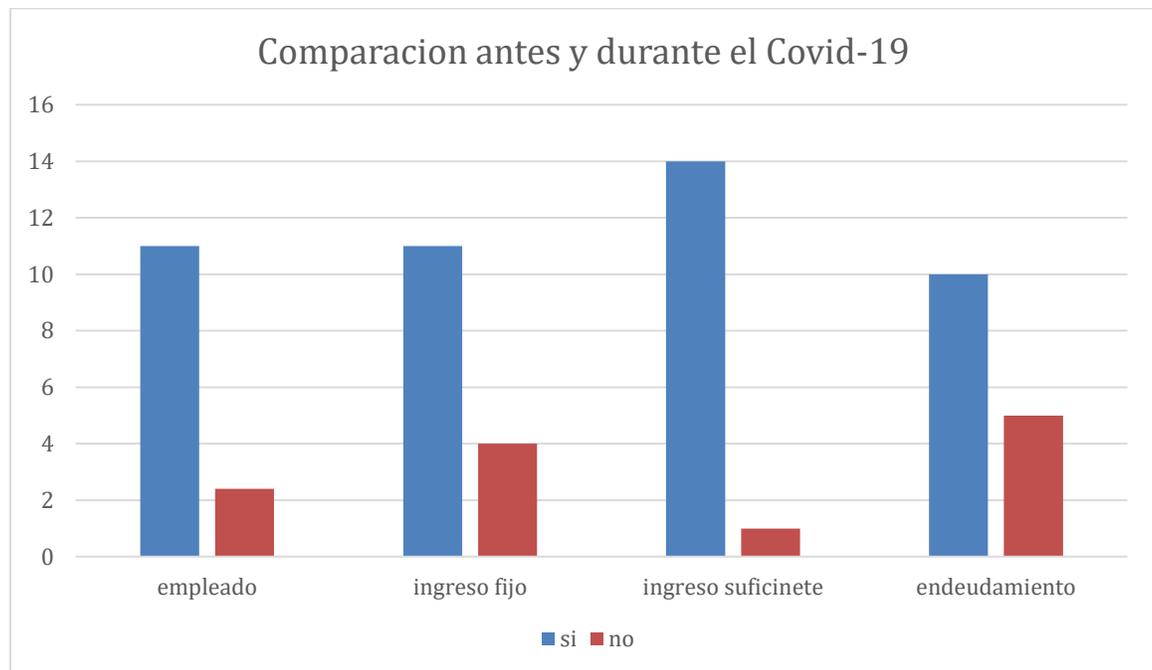
En un sondeo realizado por el concejal Diego Cancino, el 80% de las mujeres de Bogotá consideraron que la carga de trabajo del hogar había aumentado durante el confinamiento obligatorio. En particular, las mujeres en condiciones económicas más desfavorables vieron una mayor reducción en su tiempo libre.

Como consecuencia del aumento en las labores de cuidado, se redujo la participación de las mujeres en el mercado laboral. En junio, la tasa de desempleo femenino fue 24,9%, mientras que la tasa masculina fue 16,2%, para una brecha de 8,7 puntos porcentuales, la más alta en los últimos nueve años.

Adicionalmente, los sectores con mayor pérdida de empleos —entretenimiento, comercio, administración pública y educación— concentraron cerca del 50% de las mujeres ocupadas.

Finalmente, la percepción de los encuestados es que al finalizar la pandemia por el Covid-19 10 de 15 tendrán que disponer de recursos económicos para pagar las responsabilidades financieras que se obtuvieron, además 8 de cada 15 encuestados manifiestan que por la situación deberán buscar un nuevo empleo.

Al comparar las situaciones económicas de las familias participes de la investigación se han visto afectadas por la situación ante la pandemia por el Covid-19, se logró identificar que:

Figura 3 Comparación antes y durante el Covid-19

Fuente: Elaboración propia.

Durante el periodo de pandemia, solo 2 de los 15 encuestados mantuvieron sus empleos anteriores, además solo 4 continuaron percibiendo algún tipo de ingreso de manera fija, por lo que 14 de los 15 encuestados durante el periodo de pandemia manifestaron que los ingresos económicos que obtenían no eran suficientes para solventar sus obligaciones o para satisfacer las necesidades básicas personales o de su familia, por lo que para cuando se logre la normalización de la cotidianidad social, 10 de los 15 encuestados deberán responder por obligaciones económicas adquiridas con entidades bancarias o familiares.

Por eso en términos generales, la pandemia le pasó a la economía del país la cuenta de cobro más alta desde que el Dane hace la medición trimestral. De acuerdo con la entidad, el Producto Interno Bruto (PIB) del segundo trimestre del año tuvo una caída del 15,7 %, frente al mismo periodo del 2019, por cuenta de los efectos de la pandemia de coronavirus.

En total, durante el primer semestre del 2020 el PIB presenta un decrecimiento del

7,4%, con respecto al mismo período de 2020. Juan Daniel Oviedo, director del Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (Dane), aseguró que "se trata del crecimiento negativo más importante en la historia reciente del país".

Capítulo 5.

Conclusiones

Al realizar una aproximación del estado del arte del tema a investigar a fin de conocer los referentes conceptuales y teóricos, se logró evidenciar que en el país no se cuenta con una cultura de educación financiera, por lo que situaciones como las que se han presentado ante la pandemia y el aislamiento obligatorio, generan en los individuos recesos económicos considerables, de acuerdo con la teoría de las finanzas personales se logró establecer que es necesario la identificación del presupuesto, los ingresos y gasto y el desarrollo de una cultura de ahorro e inversión.

Al desarrollar una caracterización sociodemográfica de la población objeto de estudio, se pudo conocer las condiciones económicas, sociales y familiares de esta, dejando en evidencia que el ingreso salarial de estas familias está muy por debajo, teniendo en cuenta las necesidades que se deben suplir y el número de personas que componen una familia, además de las limitaciones laborales que estas tienen, ya que, de la edad laboral activa, por familia solo una persona puede generar ingresos.

Finalmente, al determinar las situaciones económicas de las familias a fin de realizar una comparación del antes y después del aislamiento obligatorio, se logró evidenciar que solo el 10% logró permanecer empleado en tiempo de cuarentena, el 90% desarrollo y tendrá que desarrollar actividades comerciales ambulatorias e intermitentes o conseguir un nuevo empleo.

Se concluye así que, aunque la muestra es mínima y no es representativa con relación al volumen poblacional del barrio INEM, sí permite conocer la situación económica particular de una porción de sus habitantes, en donde se identificaron situaciones de desempleo forzado por la crisis de la pandemia, disminución en la adquisición de víveres para el hogar, el incremento en aspecto como el endeudamiento, además de la necesidad de recurrir al empleo informal o independiente para suplir las

necesidades básicas, aunque estas no fueran satisfechas en su totalidad o de manera eficiente.

En términos generales, La incertidumbre de la pandemia sobre la salud pública y la economía deterioraron la confianza de los empresarios y comerciantes. La industria y ventas minoristas de alimentos y bebidas, el comercio de vehículos de servicio público, y la venta de productos farmacéuticos y medicinales pudieron experimentar algún crecimiento; también aumentaron las remesas, las captaciones y colocaciones del sistema financiero.

Los buenos resultados de los dos primeros meses del año se reversaron en marzo, para el caso de Bogotá en las industrias de textiles y confecciones, papel e imprenta y minerales no metálicos

Por su parte, los indicadores de comercio exterior señalaron una contracción. La tasa de desempleo registró corrección a la baja, mientras la inflación de la ciudad mostró aumento moderado y se mantuvo por debajo de la inflación nacional.

Durante marzo, se redujo el precio promedio mayorista en las principales centrales de abasto de la ciudad capital, con disminuciones en Corabastos de 6,3 % anual y en Paloquemao 3,6 %.

La economía del nororiente del país —conformado por los departamentos de Santander, Boyacá, Norte de Santander y Arauca— inició el 2020 con crecimiento en la mayoría de los indicadores, pero el aislamiento preventivo obligatorio que inició a finales de marzo lo frenó.

El sector agropecuario y el sistema financiero, crecieron y mejoraron su desempeño frente al año pasado. No sucedió lo mismo para, la industria y el comercio interno que vieron sus ventas afectadas a finales de marzo por el confinamiento.

El Estado de Emergencia Sanitaria paró abruptamente las actividades de minería y la construcción particularmente en el área causada, mientras estuvo al alza la venta de vivienda nueva. El turismo y el transporte se vieron afectados por la parálisis generalizada, incluso desde antes de la cuarentena. Las exportaciones disminuyeron y las importaciones se incrementaron, mientras que el ingreso de remesas creció menos. Hubo un aumento

generalizado tanto de las tasas de desempleo como de la inflación en las ciudades capitales de la región.

La región Eje Cafetero —Caldas, Quindío y Risaralda— varias de sus actividades económicas durante el primer trimestre de 2020 se vieron afectas por el confinamiento. Se presentaron descensos anuales en diferentes variables de la actividad constructiva, la producción minera, las ventas del comercio (incluido vehículos y motos), el transporte terrestre y aéreo, la actividad pecuaria y el consumo de energía no regulada.

La industria había experimentado un crecimiento, especialmente la de alimentos, el sector agrícola y el sistema financiero tanto en colocaciones como en captaciones, últimas que coincidieron con el ascenso de las remesas en pesos favorecidas por una mayor tasa de cambio. En cuanto al comercio exterior tanto las importaciones como las exportaciones registraron contracción.

Por último, el desempleo aumentó en Manizales y Pereira, y se redujo en Armenia, mientras que la inflación creció en las tres ciudades.

Para los dos departamentos de la región, Antioquia y Chocó, la mayoría de las variables medidas en el sistema financiero, la minería y el sector agropecuario mostraron un incremento anual. En Antioquia, el comercio presentó unos resultados mixtos, con crecimiento en comercio interno, pero caída en la venta de vehículos nuevos y la ocupación hotelera.

La producción manufacturera, la construcción y el transporte fueron las actividades que más afectadas se vieron por el confinamiento obligatorio decretado en marzo. Las exportaciones venían al alza impulsadas por el precio del oro.

Finalmente, la tasa de desempleo retrocedió levemente en el Valle de Aburrá, pero aumentó en Quibdó, al igual que la inflación en el primer caso.

En el suroriente del país, Meta y Casanare, el sector agrícola el abastecimiento de productos tuvo resultados positivos, así como las colocaciones del sistema financiero, y el transporte aéreo de pasajeros. Por el contrario, se vieron reducciones en diferentes indicadores de la construcción como área en proceso y venta de vivienda nueva, transporte aéreo de carga y en las captaciones de recursos financieros.

En el comercio exterior las importaciones crecieron mientras que las exportaciones, excluyendo petróleo y sus derivados, se contrajeron. Finalmente, aumentaron el desempleo y la inflación en Villavicencio.

En el Caribe —conformado por los departamentos de Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena, San Andrés y Sucre— crecieron las colocaciones del sector financiero, el sector agropecuario, y el comercio interno.

El turismo comenzó a ver contracciones incluso antes del comienzo de la pandemia producto del levantamiento de restricciones a los vuelos internacionales a lo largo del mundo.

Nuevamente las principales afectadas son la construcción, minería, industria, transporte y comercio exterior, principalmente impactadas por las medidas decretadas a mediados de marzo por la COVID-19. La tasa de desempleo aumentó, al igual que la inflación que creció en seis de las siete ciudades principales de la Costa Caribe.

El Centro —Tolima, Huila, Caquetá y Cundinamarca— del país se vio especialmente afectado por las medidas decretadas en marzo por el Gobierno para la contención del COVID-19, varias actividades económicas mostraron un comportamiento negativo, como lo fueron el transporte de pasajeros y la construcción. El comercio, la venta de vehículos nuevos, la ocupación hotelera, y el sector pecuario como el sacrificio de ganado se contrajeron.

El sistema financiero las captaciones y colocaciones crecieron, aunque los desembolsos Finagro descendieron, y también aumentó la generación y demanda de energía. La economía del Suroccidente —Cauca, Nariño, Putumayo, Valle del Cauca— se encontraba en crecimiento en los principales sectores económicos de seguimiento. Se observó un incremento anual en el comercio, la industria, las actividades agropecuaria y financiera. La construcción, el consumo de energía, el transporte y el comercio exterior, se vieron fuertemente afectados por el inicio de la cuarentena por la COVID-19.

Recomendaciones

Se recomienda la aplicación del estudio en una población más representativa, a fin de poder conocer un panorama más amplio de la situación investigada en el barrio INEM, adicionalmente se recomienda incluir en el formato de recolección de datos variables relacionadas con el apoyo otorgado por las entidades gubernamentales, a fin de conocer las políticas públicas empleadas por estas en momentos como una pandemia, finalmente, es recomendable identificar el número de personas por familia para así lograr identificar y dimensionar las personas afectadas por cada núcleo familiar.

Referencias bibliográficas

Álvarez, A., León, D., Medellín, M., Zambrano, A., & Zuleta, H. (2020). El coronavirus en Colombia: vulnerabilidad y opciones de política. *PNUD LAC C19 PDS No. 11*, 1-36.

- Botero, G. J., & Montañez, D. F. (2020). efectos en la economía colombiana del covid 19. *Universidad Eafit, Escuela de Economía y Finanzas*, 1-21.
- Capurro, A., Deagosto, G., Ithurrealde, S., & Oddone, G. (2020). Impacto Social y Económico de la COVID-19 y Opciones de Políticas en Uruguay. *PNUD América Latina y el Caribe*, 1-41.
- ConfidencialColombia. (11 de julio de 2018). *Con 61,3% Colombia es el primer país del mundo con empleados autónomos*. Obtenido de Redaccion Confidencial: <https://confidencialcolombia.com/economia/con-613-colombia-es-el-primer-pais-del-mundo-con-empleados-autonomos/2018/07/11/>
- Dane. (31 de abril de 2020). *Empleo informal y seguridad social*. Obtenido de Dane: <https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/mercado-laboral/empleo-informal-y-seguridad-social>
- Jahan, S., Saber, M. A., & Papageorgiou, C. (2014). ¿Qué es la economía Keynesiana? *Vuelta a lo esencial - Finanzas y desarrollo*, 52- 56.
- Jaramillo, I. D. (4 de febrero de 2020). *Dinero*. Obtenido de ¿Está preparado el sistema laboral para el covid-19?: <https://www.dinero.com/economia/articulo/esta-preparado-el-sistema-laboral-para-el-covid-19/283608>
- Peréz, P. J., & Gardey, A. (2019). *Definiciones*. Obtenido de Definicion de impacto economico: <https://definicion.de/impacto-economico/>
- Steinberg, F. (12 de marzo de 2020). *Coronavirus: amenaza económica, respuesta política e implicaciones*. Obtenido de realinstitutoelcano: http://www.realinstitutoelcano.org/wps/portal/rielcano_es/contenido?WCM_GLOBAL_CONTEXT=/elcano/elcano_es/zonas_es/ari22-2020-steinberg-coronavirus-amenaza-economica-respuesta-politica-e-implicaciones

Anexos.**Anexo I/INFORMACIÓN Y DECLARACIÓN DE CONSENTIMIENTO
INFORMADO****INFORMACIÓN Y DECLARACIÓN DE CONSENTIMIENTO INFORMADO**

Título del estudio: RETOS ECONOMICOS ANTE EL COVID – 19: EL CASO DE LOS HABITANTES DEL BARRIO EL CARMEN INEM, IBAGUE – COLOMBIA. MARZO-DICIEMBRE 2020

Investigadores: JAVIER VILLAMIZAR

Introducción: Por el presente lo invitamos a participar en un estudio de investigación. A los efectos de decidir si desea o no participar en este estudio, usted tiene derecho a saber cuál es el objetivo de este estudio, cómo se selecciona a los sujetos, qué procedimientos se emplearán, cuáles son los posibles beneficios y qué es lo que se espera de usted como participante de una investigación. Este proceso se denomina "*consentimiento informado*". La presente declaración de consentimiento le proporcionará información sobre esta investigación que las investigadoras en el estudio le explicará. Se le solicitará que lea atentamente esta declaración de consentimiento y que le pregunte a las investigadoras todo aquello que no comprenda. Cuando haya comprendido la información y haya decidido participar, se le solicitará que firme y feche este consentimiento y se le entregará una copia del mismo.

Objetivo de la investigación: A usted se lo está invitando a participar en este estudio por ser habitante de sector del barrio el el Carmen INEM de la ciudad de ibague, donde por medio de su participación se pretende indagar de que manera la pandemia del Covid-19 y la situación de aislamiento obligatorio, generan retos económicos en los habitantes del barrio el Carmen INEM en la ciudad de Ibagué durante el periodo de marzo a diciembre del 2020.

Duración del estudio: la investigación se desarrollará durante los meses de junio, julio y agosto. Su participación en este estudio no afectará en modo alguno su vida personal, laboral, profesional y familiar.

Incorporación: 15 personas más del sector participaran en la investigación.

Información a ser recabada: Si usted decidiera participar en este estudio, las investigadoras aplicaran un cuestionario de percepción en una sola oportunidad. Se eliminará su nombre de todos los resultados del estudio y la presentación de los informes se realizará en forma confidencial. Los resultados de este estudio de investigación podrán ser presentados en exposiciones o publicaciones, pero en ningún caso se revelará su identidad.

Posibles beneficios: Tal vez usted no obtenga ningún beneficio directo de este estudio debido a que la aplicación del instrumento se hará con el fin de validarlo. La información obtenida de esta investigación podrá beneficiar a la Corporación Universitaria Minuto de Dios y al investigador principal ya que este trabajo será postulado para tesis de grado.

Posibles riesgos: Para efectos de este estudio se encuentra categorizado en investigación sin riesgo ya que en este no se realizará ninguna intervención o modificación intencionada de las variables biológicas, fisiológicas, psicológicas o sociales de los individuos que participan en el estudio.

Remuneración por su participación en el estudio: Usted no recibirá pago alguno por participar en este estudio. Las investigadoras se harán cargo del costo del material a utilizar.

Participación voluntaria / Retiro del estudio: Su participación en este estudio es totalmente voluntaria. Usted puede negarse a seguir participando en este estudio en cualquier momento. Su decisión no afectará en modo alguno la continuidad de la investigación.

Declaración de Consentimiento Informado

Fecha:

Yo _____ identificado con C.C.

_____ manifiesto que he leído las declaraciones y demás información detallada en esta declaración de consentimiento y he sido informado (a) sobre la investigación que esta realizando la Corporación Universitaria Minuto de Dios a través de su estudiante JAVIER VILLAMIZAR del programa de Administracion Financiera denominada, **“RETOS ECONOMICOS ANTE EL COVID – 19: EL CASO DE LOS HABITANTES DEL BARRIO EL CARMEN INEM, IBAGUE – COLOMBIA. MARZO-DICIEMBRE 2020”** y autorizo mi participación en esta aportando los datos que sean necesarios para el estudio. He sido informado (a) que esta investigación no representa ningún riesgo para mi integridad y además dicha información respetará su privacidad; se le tratará con respeto de acuerdo a la dignidad humana, tendrá derecho al anonimato en todo registro obtenido y en la presentación de resultados y los datos no irán a ser utilizados para otros fines diferentes a los objetivos de la investigación.

Todas mis preguntas concernientes al estudio me fueron contestadas. Entiendo que puedo rehusarme a participar en este estudio de investigación. Entiendo que recibiré una copia de este formulario de consentimiento firmado y fechado.

Con la firma de este formulario no renuncio a ninguno de mis derechos legales como participante de un estudio de investigación.

FIRMA
C.C.

ANEXO 2 INSTRUMENTO DE RECOLECCIÓN DE DATOS

INSTRUMENTO DE RECOLECCIÓN DE DATOS
--

Nombre _____

Fecha _____ Edad _____ Sexo _____

Responda las siguientes preguntas conforme mejor le parezca, escogiendo solo una opción de respuesta.

Variables	Pregunta	Opción 1	Opción 2	Opción 3
Situación económica antes del Covid 19	1. Contaba con empleo antes de la situación del Covid 19.	Si	No	No se
	2. Si su respuesta anterior fue no, ¿es usted independiente?	Si	No	No se
	3. Devengaba salario antes de la situación del Covid 19	Si	No	No se
	4. Sus ingresos eran diarios antes de la situación del Covid 19	Si	No	No se
	5. Si su respuesta anterior fue no, ¿eran sus ingresos diarios?	Si	No	No se
	6. Si su respuesta anterior fue no ¿sus ingresos eran semanales?	Si	No	No se
	7. Sus ingresos eran fijos antes de la situación del Covid 19	Si	No	No se
	8. Sus ingresos eran suficientes para satisfacer las necesidades básicas de su familia	Si	No	No se
	9. Sus ingresos eran suficientes para satisfacer sus necesidades básicas	Si	No	No se
Situación actual por el Covid	10. Cuenta usted con empleo actualmente	Si	No	No se
	11. Si su respuesta es no, ¿es usted independiente actualmente?	Si	No	No se
	12. ¿Está percibiendo una entrada económica fija en estos momentos?	Si	No	No se
	13. Si su respuesta es no, ¿alguien de su núcleo la percibe?	Si	No	No se
	14. Son sus ingresos suficientes para satisfacer las necesidades básicas de su familia	Si	No	No se

	15. Son sus ingresos suficientes para satisfacer sus necesidades básicas	Si	No	No se
	16. Ha tenido que recurrir a préstamos bancarios por la situación ante el Covid 19	So	No	No se
	17. Ha tenido que recurrir a préstamos a familiares por la situación ante el Covid 19	Si	No	No se
	18. Se le ha dificultado conseguir el sustento diario en la actualidad por efecto del Covid -19	Si	No	No se
	19. Se ha quedado sin actividad laboral o ingresos económicos actualmente por el Covid 19	Si	No	No se
	20. Ha dejado de cumplir con sus responsabilidades mensuales como arrendo o pagos de servicios a raíz del Covid 19	Si	No	No se
Situación futura ante el Covid 19	21. Tendrá que disponer de dinero para pago de deudas futuras a raíz del Covid 19	Si	No	No se
	22. Tendrá que conseguir un nuevo empleo a raíz del Covid 19	Si	No	No se